



## Envie recherche un.e : Vendeur(se) (CDI)

### QUI SOMMES NOUS ?

**Envie Nord**, filiale du **Groupe Vitamine T**, a pour mission de récupérer des équipements électriques et électroniques usagés, pour les rénover et les revendre à petits prix, et recycler tous les déchets dans le respect de l'environnement.

Le Groupe Vitamine T est un acteur majeur de l'entrepreneuriat social et le leader de l'insertion par l'activité économique en France. L'ambition du Groupe Vitamine T est de remettre à l'emploi des hommes et des femmes en difficultés sociales et professionnelles, dans les conditions réelles du marché, fort de la conviction que « nul n'est inemployable ». Un parcours d'insertion dure 24 mois maximum, avec objectif de sortie vers l'entreprise dite classique. Créé en 1978, le Groupe Vitamine T connaît une croissance économique significative ces dernières années avec la création de nouvelles activités (économie circulaire, services à la personne, sécurité, métiers du numérique, mobilité urbaine, etc.) et le développement sur de nouveaux territoires (Ile-de-France, Grand-Est).

### VOTRE MISSION

Sensible aux enjeux du développement durable, vous souhaitez vous investir dans un magasin qui redonne vie aux objets ?  
Votre mission, en tant que vendeur(se), est de :

- Accueillir les clients
- Les conseiller sur les produits et les services les plus adaptés à leurs besoins
- Contribuer à l'animation du magasin, en mettant en avant nos produits, nos prix, nos offres commerciales...
- Orienter les clients vers le SAV si besoin
- Assurer les encaissements
- Entretien du magasin, afin qu'il soit accueillant pour nos clients et qu'il respecte les enjeux de sécurité
- Anticiper les besoins des ventes avec l'atelier de production, de manière à satisfaire au mieux les besoins des clients du magasin

### POURQUOI REJOINDRE ENVIE ?

- Vous cherchez une expérience dans l'entrepreneuriat social
- Vous avez envie de rejoindre un groupe qui fourmille de projets de développement
- Vous voulez travailler dans une entreprise où l'humain et l'engagement collectif ne sont pas de simples arguments marketing
- Vous êtes convaincu(e) que performance économique et impact social sont conciliables
- Vous êtes sensible à la réussite de celles et ceux qui ont besoin d'être accompagnés un temps pour rebondir
- Vous êtes sensible au choix d'une gouvernance désintéressée et à l'investissement des bénéfices dans l'innovation sociale et donc la création de nouveaux emplois

## VOTRE PROFIL

- Vous avez une première expérience en vente, idéalement dans le secteur de l'électroménager
- Vous avez le sens du service, le goût du commerce
- Vous aimez travailler en équipe

**Postes basés à :** Raismes - Lomme

**Date de démarrage :** Dès que possible

**Nature du contrat :** CDI

## VOUS ÊTES INTERESSE ?

**Envoyer CV et lettre de motivation à :**

Julie Villermaux, Responsable du Développement des Richesses Humaines

- Pour Raismes : [apply.27452-QukhOQ@apply-talentedetection.com](mailto:apply.27452-QukhOQ@apply-talentedetection.com)
- Pour Lomme : [apply.27452-NSu54D@apply-talentedetection.com](mailto:apply.27452-NSu54D@apply-talentedetection.com)