



vitamine T

VINCI
FACILITIES



Le Groupe Vitamine T et Vinci Facilities recherchent un.e : Directeur/trice de Filiale (CDI)

QUI SOMMES-NOUS ?

Vous avez une expérience significative dans les métiers du facility management, de la gestion des bâtiments et des services aux occupants ? Vous en maîtrisez tous les aspects techniques, financiers et humains ? Vous souhaitez donner un nouvel élan à votre carrière et vous tourner vers un objectif résolument social ?

Acteur majeur de l'entrepreneuriat social et leader de l'insertion par l'activité économique en France, le Groupe Vitamine T réalise un chiffre d'affaires de 85 millions d'euros et emploie 4 200 collaborateurs (dont 2 800 en parcours d'insertion), au sein de ses 22 filiales.

Le Groupe Vitamine T a pour objet social de remettre à l'emploi des hommes et des femmes en difficultés professionnelles, dans les conditions réelles du marché, fort de la conviction que « nul n'est inemployable ».

Le Groupe Vitamine T recrute le/a Directeur/trice pour sa nouvelle filiale, entreprise d'insertion basée en Ile-de-France et spécialisée dans les métiers du facility management : prestations multitechniques et multiservices, majoritairement auprès de grands comptes.

Cette filiale est une « joint-venture sociale », créée en partenariat avec VINCI Facilities (Groupe VINCI). Il s'agit d'une création de poste.

VOTRE MISSION

En collaboration avec la Direction Générale du Groupe Vitamine T, auquel vous êtes rattaché, et en lien étroit avec notre partenaire VINCI Facilities, vous assurez la création, le développement et la pérennité de cette nouvelle filiale positionnée sur les métiers des services aux occupants (gestion courrier, colis et coursier ; gestion des magasins et flottes ; approvisionnement des consommables ; gestion des salles de réunion ; manutention ; accueil-orientation) et de multitechnique de premier niveau (électricité, plomberie, serrurerie, divers). Vous prenez en charge la gestion globale de l'entreprise en termes de stratégie, de développement commercial, de gestion économique, de management d'équipes, et êtes garant de la réussite de la « mission sociale » qui fait la singularité de cette entreprise.

Vos responsabilités sont les suivantes :

- Piloter la création et le développement de l'entreprise : mise en œuvre du plan d'actions commerciales ; recrutements de salariés permanents et en parcours d'insertion ; démarrage et suivi opérationnel des premiers contrats ; structuration du projet social
- Optimiser l'organisation de l'entreprise ; être garant des services apportés aux clients (délais, coûts, consignes de sécurité, procédure qualité-environnement) ; proposer les ajustements nécessaires
- Manager une 20aine de personnes d'ici 1 an et une 40aine d'ici 2 ans (production, qualité, commercial, RH, administratif) ; faciliter la cohésion des équipes et le développement des compétences de vos collaborateurs, en lien avec la Direction des Richesses Humaines Groupe
- Entretenir et développer le portefeuille de clients à partir de la stratégie et des objectifs fixés, en collaboration avec la Direction Commerciale et Marketing Groupe
- Elaborer et piloter le budget ; mesurer les effets des investissements réalisés ; apporter les actions correctives nécessaires ; en lien avec la Direction Financière Groupe
- Effectuer le reporting mensuel : ratios de performances, analyse des résultats financiers, point sur l'avancement des objectifs et des actions menées
- Garantir le projet d'inclusion de l'entreprise (accueil, intégration, formation et accompagnement d'hommes et de femmes en parcours d'insertion). Piloter les relations avec la Direccte et les acteurs du service public de l'emploi
- Préparer et animer les instances de gouvernance et de pilotage conjoint Vitamine T / Vinci Facilities

POURQUOI REJOINDRE VITAMINE T ?

- Vous cherchez une expérience dans l'entrepreneuriat social et l'insertion professionnelle de demandeurs d'emploi.
- Vous avez envie de rejoindre un Groupe qui fourmille de projets de développement
- Vous êtes convaincu(e) que performance économique et impact social sont conciliables
- Vous êtes sensible à la réussite de celles et ceux qui ont besoin d'être accompagnés un temps pour rebondir
- Vous êtes sensible au choix d'une gouvernance désintéressée et à l'investissement des bénéficiaires dans l'innovation sociale et donc la création de nouveaux emplois

VOTRE PROFIL

De formation supérieure, vous avez environ 5-10 ans d'expérience significative dans les métiers du service et la gestion d'un centre de profit. Commercial, dynamique, doté d'un excellent sens relationnel, vous êtes suffisamment autonome pour diriger un centre de profit et travailler avec les équipes des 2 coactionnaires. Vous savez travailler au sein d'un groupe et vous contribuez à son projet social. Vous êtes force de propositions dans le développement de projets transverses. Enfin, vous prenez les décisions qui s'imposent pour la rentabilité de votre entreprise.

Poste basé en Ile-de-France (proche banlieue parisienne) avec déplacements fréquents sur sites

Date de démarrage : dès que possible

Durée : temps plein

Nature du contrat : CDI

VOUS ÊTES INTERESSE ?

Envoyer CV et lettre de motivation à :

Julie VILLERMAUX, Responsable du Développement des Richesses Humaines du Groupe Vitamine T

julie.villermoux@groupevitaminet.com